

EDICION 156 JULIO 2018



MUJERES EMPRESARIAS EN EL AGRO

Agrícola Gómez:
Tres generaciones
innovadoras en hortalizas



Summit-Agro Chile:
Tecnología japonesa para
un desarrollo sustentable



Coagra:
La fertirrigación se posiciona
en cultivos frutales



Revista Coagra
Edición N° 156
Presidente Ejecutivo Coagra S.A
Max Donoso M.

Gerente General
Sergio Garín S.

Comité Editorial
Max Donoso M.
Francisca Larraín D.
Constanza Henríquez A.
María José Urcelay C.

Director
Francisca Larraín D.

Periodistas
Constanza Henríquez A.
María José Urcelay C.

Diseño Original
Ipunto: www.ipunto.cl
(2) 22467777 - (9) 3193032

Producción Gráfica y Diseño
Francisca Larraín D.

Publicidad
Claudia Puentes U.
Teléfono (72) 2202521

Impresión
MOLLER + R&B

Representante Legal
Max Donoso M.

Domicilio Legal
Panamericana Sur Km 62,9
Casilla 30, Mostazal
revistacoagra@coagra.cl

Casa Matriz
• Mostazal: (72) 2202510

- Sucursales
- Quillota: (33) 2471500
 - San Felipe: (34) 2505849
 - Buín: (2) 28213179
 - Rancagua: (72) 2521690
 - Rosario: (72) 2277340
 - San Vicente de T. T.: (72) 2571037
 - San Fernando: (72) 2720033
 - Santa Cruz: (72) 2824592
 - Curicó: (75) 2383305
 - Talca: (71) 2260143
 - Linares: (73) 2213100
 - Chillán: (42) 2274696
 - Los Angeles: (43) 2347511
 - Temuco: (45) 2337437
 - Valdivia: (63) 2203851
 - Osorno: (64) 2263131
 - Puerto Varas: (65) 2234158

- Planta de Silos
- Mostazal: (72) 2202541
 - Rosario: (72) 2521850
 - San Fernando: (72) 2713115
 - Talca: (71) 2631982
 - Chillán: (42) 2970280
 - Victoria (9) 91594660

Las opiniones vertidas por los diferentes autores en esta revista, como el contenido y forma de los avisos publicados, son de exclusiva responsabilidad de las personas que las emiten, por lo que la Revista Raíces se exime de cualquier responsabilidad respecto de ellas.

INDICE

Noticias 02

Empresas Agrícolas Destacadas 04

Agrícola Gómez
Tres generaciones innovadoras en hortalizas

Columna 08

Reportaje Central 10

El nuevo rol que cumple la mujer en el agro

Recomendaciones Técnicas 14

Ventana del Proveedor 20

Summit-Agro Chile
Tecnología japonesa para un desarrollo sustentable

Nuestra Empresa 22

Coagra
La fertiirrigación se posiciona en cultivos frutales en formatos solubles y líquidos



En CALL CENTER COAGRA sabemos que su llamado es importante

Por eso lo invitamos a que estemos siempre comunicados, sin importar el lugar donde usted se encuentre.

• Asistencia Comercial • Solicitudes y Reclamos • Pedidos de Diesel



600 3 200 200



www.coagra.com



COAGRA

Entregamos Soluciones Agrícolas

Mujeres y el Agro

En los últimos meses hemos sido testigos de cómo las mujeres se han manifestado públicamente en diversos temas como: la equidad de género, el rol de la mujer en el mundo laboral, en la familia y en la política. De a poco, en los países desarrollados, la mujer se fue abriendo paso en distintos roles de la sociedad y es justamente lo que está pasando hoy en Chile.

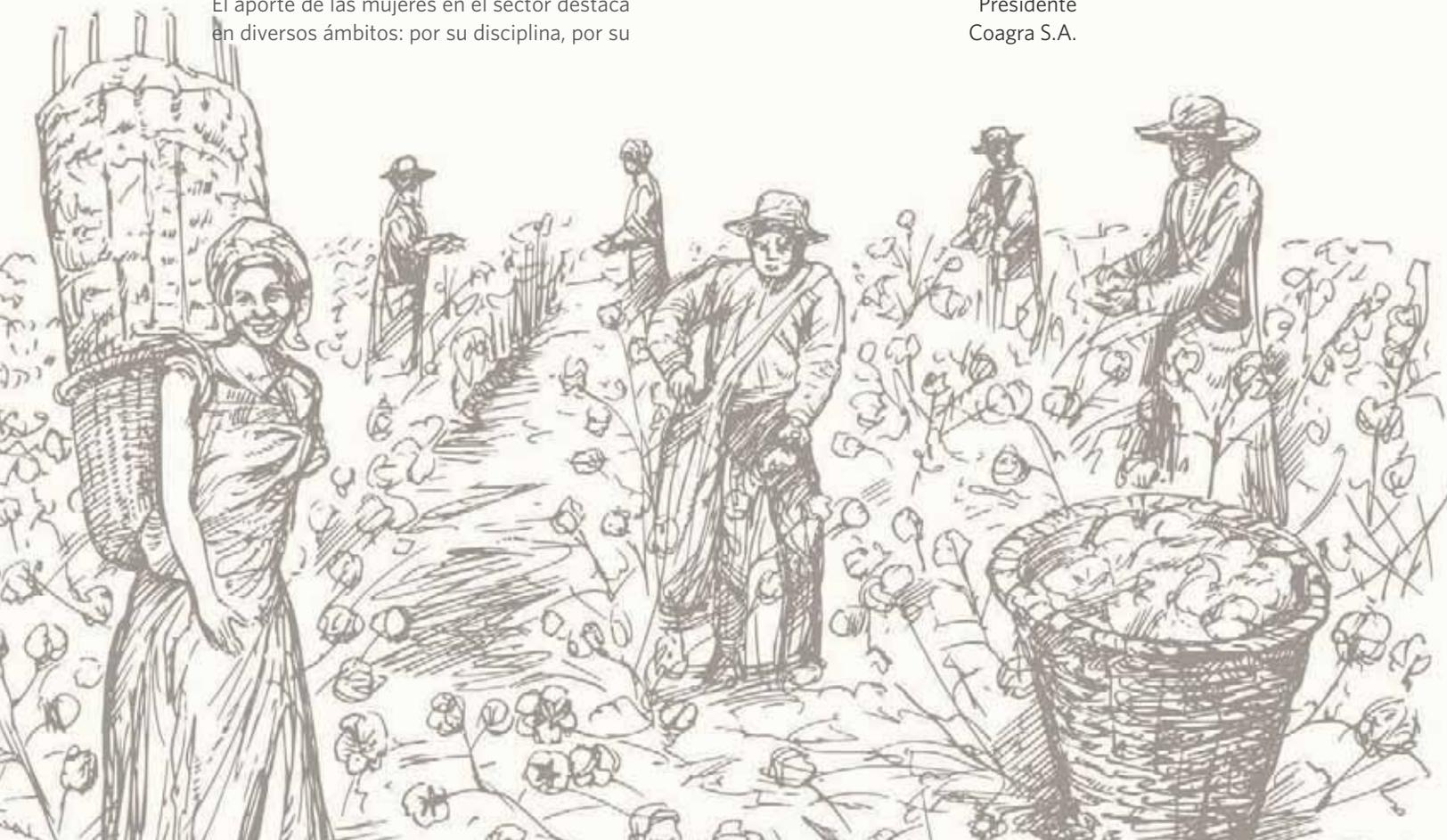
La dinámica tradicional del sector agroindustrial y agrícola de nuestro país haría pensar que la incorporación de la mujer estaría vetada o bastante restringida. Sin embargo, esta situación no ha sido así. Desde hace más de diez años una gran cantidad de mujeres ha demostrado su interés por sumarse a las facultades de agronomía y a las empresas agroindustriales. Junto con lo anterior, se ve mayor presencia femenina en los proveedores de agroinsumos, en las viñas y en las exportadoras, por nombrar algunos.

meticulosidad, por su perseverancia, por su capacidad de trabajar en equipo y por su calidez humana. Esto último permite que exista mayor conexión con el trabajador, con sus necesidades, lo que finalmente se traduce en una mayor productividad.

En general, en los campos aún se ve una baja participación de mujeres. Pero a pesar de lo anterior, cada día se nota más cómo ellas de a poco van tomando mayor protagonismo en el manejo y dirección general de los fundos, ya sea por haber heredado un campo o bien por haber emprendido en negocios agrícolas. Es por esta razón que quisimos seleccionar un grupo de destacadas agricultoras o empresarias agrícolas que han querido colaborar con nuestra revista y contar sus historias de manera de poder seguir generando espacios para el desarrollo de la mujer en el Agro.

Max Donoso M.
Presidente
Coagra S.A.

El aporte de las mujeres en el sector destaca en diversos ámbitos: por su disciplina, por su



Nuevo presidente en Fedefruta

El pasado 24 julio, Luis Schmidt, quien era hasta ese minuto el presidente de la Federación de Productores de Fruta de Chile (Fedefruta), anunció su retiro del gremio debido a que será el embajador de Chile en China. En su reemplazo asumió Jorge Valenzuela Trebilcock, ingeniero agrónomo de la Universidad de Chile y productor de cerezas y nogales en la Región de O'Higgins. Además, ejerció como vicepresidente de la entidad los últimos cuatro años.

Bayer certifica Agrocopper para producción orgánica

Un informe de Kiwa BCS, - ente acreditado por la Unión Europea para la inspección y certificación de productos orgánicos - determinó que el producto Agrocopper de Bayer, utilizado para el control de hongos y bacterias, sería compatible con la "producción agrícola orgánica para su uso en el control de enfermedades de cultivos", lo que debe ir acompañado posteriormente del registro legal del mismo.



Cierre definitivo de lansa Linares

El directorio de la empresa lansa informó el pasado jueves 26 de julio que la planta de Linares dejará de procesar remolacha, concentrando sus operaciones en Los Ángeles y San Carlos. La decisión apunta a una estrategia de competitividad y mayor eficiencia de la compañía. Se espera que 4.000 personas se vean afectadas y se produzca un daño enorme a la producción agrícola de la Región del Maule. El cierre comenzará en agosto de forma gradual y la empresa se comprometió con los agricultores de la zona, con contrato vigente, a financiar el 50% del costo extra de traslado de remolacha a sus otras plantas. Frente a este escenario, el Gobierno diseñó un plan para intervenir en el corto, mediano y largo plazo tanto para quienes quieran seguir con la producción de remolacha, como para los que quieran incursionar en otro tipo de cultivos como el trigo.

Se destacan las exportaciones chilenas a nivel mundial

De todas las exportaciones realizadas durante el 2017, nuestro país lideró con 20 productos, destacando su posición en el escenario económico global. En relación con los productos agrícolas, la uva fresca se coronó como la más exportada, seguida por los arándanos frescos. Otros destacados fueron las ciruelas, manzanas deshidratadas y ciruelas deshidratadas.

Comienza proceso de inscripción para Conferencia Berries 2018

Chilealimentos junto a ProChile llevarán a cabo la "Conferencia Berries 2018" el próximo 30 de agosto en el Hotel Casino de Talca. En el evento se abordarán los desafíos y oportunidades del mercado junto con destacados expertos. El cierre de las inscripciones es hasta el 28 de agosto con cupos limitados. Para más información visitar el sitio www.conferenciaberries.cl.



Innoagrok

Nutrición foliar y de la raíz

FERTILIZANTES DE ESPECIALIDAD

FOLIARES ESPECIALES

Selefrut
MEJORA LA YEMA, CUAJA, CALIBRE
Y MATERIA SECA DEL FRUTO

Folgen
BIOESTIMULANTE DEL DESARROLLO
VEGETATIVO Y ELONGACIÓN DE LA FRUTA

FRUTIPAC
BIOSÍSTESIS DE PECTINAS, CERAS, LLENADO
Y VIDA POST COSECHA DE LA FRUTA

ENERYEM (SL)
BIOESTIMULANTE DE BROTAÇÃO MÁS UNIFORME

KOLORFRUT
PROMOTOR DE COLOR EN LA FRUTA

QUELAGEN COBRE
QUELATO DE COBRE PENTAHIDRATADO

QUELAGEN UP
BIOESTIMULANTE ANTI-ESTRÉS

RESERYEM (SL)
BIOESTIMULANTE DE BROTAÇÃO MÁS UNIFORME

NUTRIENTES FOLIARES QUELATADOS

QUELAGEN CALCIO
APORTE DE CALCIO, CONSISTENCIA Y CALIDAD DE LA FRUTA

QUELAGEN MIX
MITIGACIÓN DE DESÓRDENES FISIOLÓGICOS DE LA FRUTA

QUELAGEN CINC
QUELATO DE CINC LÍQUIDO DE ALTA ASIMILACIÓN

QUELAGEN POTASIO
COLOR, MADURACIÓN Y MATERIA SECA DE LA FRUTA

QUELAGEN MAGNESIO
QUELATO DE MAGNESIO DE ALTA ASIMILACIÓN

QUELAGEN BORO
QUELATO DE BORO DE ASIMILACIÓN

RAIZ Y SUELO

Raigen
ACTIVADOR DEL DESARROLLO Y RECUPERACIÓN DE LA RAÍZ (SL)

FERTIGEN CALCIO
FERTILIZANTE LÍQUIDO (SL) PARA USO AL SUELO Y RAÍZ

FOSFIGUR
FOSFITO DE POTASIO PARA USO FOLIAR Y RADICULAR

FERTIGEN POTASIO
ESTIMULANTE DEL LLENADO DE LA FRUTA Y MATERIA SECA

FERTIGEN 5x
ACTIVADOR DE LA RAÍZ Y ACONDICIONADOR DEL SUELO

FERTIGEN NPK
FERTILIZANTE LÍQUIDO (SL) PARA USO AL SUELO Y RAÍZ

Con gran éxito comenzó ciclo de charlas de maíz organizadas por Coagra en regiones

El profesor de la Universidad de Chile y asesor especialista en maíz, Hugo Faiguenbaum, realizó las charlas organizadas por Coagra para sus clientes, con el fin de abordar los avances en materia de producción maicera. La actividad ya se realizó en las ciudades de San Vicente, Talca, Linares, Chillán y Los Ángeles, con una excelente recepción de los asistentes, quienes también pudieron conocer las nuevas novedades de los tractores Valtra.



Guerra comercial China/EEUU: gobierno crea mesa de trabajo público y privada

Gran preocupación ha generado a nivel mundial la guerra de aranceles que se está desarrollando entre China y Estados Unidos. Chile, al tener una economía netamente exportadora y con tratados de libre comercio vigente debe tomar ciertos resguardos. Por tal motivo, el Ministerio de Agricultura está encabezando una mesa de trabajo con representantes del sector privado como la Sofofa, CPC, Asoex, Chilealimentos, Vinos de Chile, ExpoCarne, entre otros. Se reunieron el pasado 20 de julio para analizar riesgos y oportunidades y se mantendrán citas periódicas para ver cómo evoluciona el tema. El ministro Walker ha comentado que el foco estará en profundizar los tratados internacionales actuales, explorar otros mercados y aprovechar oportunidades como la exportación de manzanas a China "dado que este país ha impuesto aranceles a las manzanas al mayor productor de mundo que es Estados Unidos".

Coagra y Adama asesoran a productores sobre el manejo de malezas

El pasado 22 de junio se llevó a cabo en el Fundo de la Agrícola Caillihue Ltda. ubicado en la comuna de Santa Cruz, la charla técnica "Manejo de Malezas" encabezada por la asesora Verónica Díaz. La actividad fue organizada por Coagra junto a su proveedor ADAMA y el objetivo fue repasar los conceptos de manejo de distintas malezas, abarcando productos sistémicos y residuales junto a un grupo de clientes del sector.



La combinación perfecta para el control residual de malezas de invierno.

Herbadox® 45 CS + Terbutilazina 500 SC



BASF
We create chemistry

Agrícola Gómez

Tres generaciones innovadoras en hortalizas

Son los mayores productores de lechuga costina a nivel nacional. Llevan 25 años en que no han parado ningún día de lunes a sábado, con el objetivo de entregar productos fresco y de gran calidad a la exigente demanda de los supermercados. Hoy se sienten tranquilos y orgullosos de lo logrado, pero sin relajo. Tienen pensado seguir innovando y continuar creciendo.

Por María José Urcelay.



José Miguel Gómez.

Todo comenzó con dos hectáreas en el sector de Lo Abarca en la Región de Valparaíso. Miguel Gómez incursionó en la producción de lechuga costina a comienzos de los años 40 con técnicas de biodinámicas. Poco a poco se fue destacando por la calidad de su cosecha y el año 1971 ganó en la Feria Internacional de Santiago el premio a la lechuga más grande con 5,8 kg. de peso.

De sus seis hijos, dos quisieron seguir sus pasos. Hernán, el mayor y José Miguel, el menor. Hasta ese minuto toda la producción se vendía directamente en el huerto, pero los hijos

quisieron salir y vender en el mercado mayorista Lo Valledor, por lo que invirtieron en un camión. Este fue el comienzo de la gran apertura comercial de los Gómez, ya que conocieron a compradores de supermercado.

Los hermanos optaron por continuar cada uno con sus empresas, pero siguiendo en el negocio de la lechuga. Hernán se hizo cargo de abastecer al supermercado Líder, hoy llamado Walmart, y José Miguel se quedó con Jumbo, Cencosud. Respetando cada uno sus clientes e incluso ayudándose en caso de necesidad.

José Miguel formó la "Agrícola Gómez". En el verano le entregaba a Jumbo y en el invierno se dedicaba a la leña. Sin embargo, con el crecimiento exponencial de los supermercados en 1988, solicitaron sus lechugas durante todo el año y decidió invertir en nuevos campos en Cabildo al interior.

Su hijo mayor, Cristián empezó a los cinco años a seguirlo a todos lados. "Mis vacaciones eran estar arriba de un camión o en el mismo huerto", asegura Cristián, quien desde ese entonces no se ha separado del trabajo en el campo. Estudio Ingeniería Agrícola y ya titulado comenzó a trabajar en 1998 de lleno con su padre que tenía grandes exigencias por parte de los supermercados: calidad, bolsas, cajas y controles. Muchos quedaron en el camino "el que no se subía, se quedaba bajo de los nuevos estándares", agrega.

CRECIMIENTO Y CONSOLIDACIÓN

Los estudios de Cristián permitieron la profesionalización de la agrícola, estandarizando procesos, automatizando, incorporando tecnología como riego por goteo, estableciendo normas de calidad y certificaciones.

Actualmente, cuentan con 400 hectáreas plantables y producción de lechugas costina, hidropónica y gourmet. Además, hace dos años trajeron a Chile el kale desde Holanda y están probando en la producción de zanahorias y alcachofas.

A las 6:00 AM comienza la cosecha que finaliza a las 9:00 con 1.500 cajas aproximadamente,

todas puestas en los camiones refrigerados para que no sufran deshidratación por alza de temperaturas. Cristián, a pesar de ser actualmente el gerente general, suele ser el primer en estar cosechando, muchas veces mojado hasta la rodilla porque le gusta ver lo que está mandando. Asegura que su servicio se basa en las tres C, como él les llama: calidad, cantidad y constancia.

“UNO DE LOS PEORES DÍAS DE MI VIDA”

Con esa frase Cristián intenta graficar el difícil momento que vivieron el año 2011 cuando se les culpó a través de la prensa - junto a otros productores de hortalizas - de abuso de productos agroquímicos.

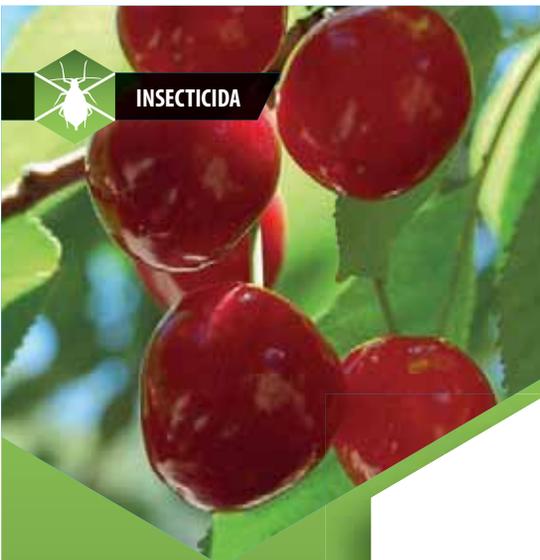
Todo el problema se originó cuando el Gobierno de la época bajó los límites residuales de las lechugas publicándolo en el diario oficial, pero sin informar directamente a los productores.



Desafortunadamente, salió un extenso reportaje de investigación en televisión donde la imagen de la agrícola fue muy dañada. “No entendíamos nada”, recuerda Cristián. Esto implicó que se suspendiera su entrega a

supermercados por siete días. “Yo lo único que quería era limpiar mi nombre”, agrega.

Tras una reunión con autoridades gubernamentales,



INSECTICIDA



INSECTICIDA
Predator®

NUEVO

Arysta
LifeScience
Innovation. Agility. Results.

El verdadero depredador de plagas

- Único Acetamiprid líquido.
- Alto knock down.
- Larga residualidad.
- Amplias tolerancias.



agricultores, representantes de supermercados y de las empresas agroquímicas se les informó que los límites residuales se habían cambiado, pero debido a que el error fue más bien comunicacional, se les permitió el reingreso a los supermercados y se les exculpó de cualquier error.

“Cuando te pasan cosas negativas, tienes dos formas: echarte a morir o aprender”, asegura Cristián, y en la agrícola tomaron la segunda opción. Desde ahí cuentan con certificaciones internacionales, construyeron un nuevo packing - con los más altos estándares de seguridad -



e incorporaron un equipo de trabajo técnico/profesional. Todo esto les permitió protegerse para jamás repetir la experiencia. De hecho, cuentan con todo un servicio de atención a los clientes con línea directa en caso de cualquier inconveniente que presenten.

SIN PARAR, INNOVACIONES A FUTUROS

El negocio ha sido tan bueno y les resulta tan trascendental ofrecer la máxima calidad en sus productos que han invertido en tener la cadena completa. Esto quiere decir que tienen un vivero llamado “Santa Javiera” para la producción de sus propios almácigos. La agrícola utiliza cerca de 200.000 plantas a la semana y, sin pensarlo, esta misma empresa se transformó en su propio negocio entregando cerca de un millón de plantas a la semana a clientes externos. Además, Cristián está constantemente incursionando en nuevas semillas que trae del extranjero para probar la cosecha en nuestro clima.

También tienen la empresa “Transportes Santa Cristina” con toda una flota de camiones refrigerados para el despacho de sus lechugas a lo largo de Chile.

Una vez al año Cristián viaja por el mundo a las principales ferias agrícolas para ver nuevas tendencias de productos y envases como la Fruit Logística (Alemania) y Fruit Attraction (Madrid). Además, recorre los supermercados

de Europa y Estados Unidos para ver lo que se destaca en el mercado. Esa visión lo ha impulsado a que la próxima innovación de la agrícola sea la incorporación de productos orgánicos.

¿CUARTA GENERACIÓN?

Los hermanos de Cristián también son socio de la agrícola. Gabriel está a cargo de las cosechas y comercialización en Lo Valledor, y su hermana, María Italia, asumió el 2013 el cargo de gerente de Finanzas. También se incorporó hace ocho años su prima, Myriam Cartagena, como gerente de Operaciones y se hizo parte de la sociedad. Además, cuentan con 70 colaboradores estables para el trabajo diario. “Sin presiones”, esa frase repite Cristián cuando habla del futuro de la agrícola y la incorporación de su descendencia en ella. Tiene tres hijos, todos muy jóvenes aún para saber si quieren dedicarse a lo mismo que su padre. Cristián tiene claro que a nivel mundial las estadísticas aseguran que solo un 3% de la tercera generación sigue el mismo camino. “A mí me encanta lo que hago, nadie me obligó. Cuando tú lo haces con pasión se nota”, asegura, por lo que no piensa insistir con sus hijos, y sólo espera darle tiempo al tiempo y ver si la Agrícola Gómez contará con una cuarta generación. ☺



AFALON® 50 SC
(ia Linurón)

AGIL® 100 EC
(ia Propaquizafop)

ATRANEX® 50 SC
(ia Atrazina)

DIUREX® 50 SC
(ia Diurón)

GALIGAN® 240 EC
(ia Oxifluorfenó)

KARMEX® 80 WG
(ia Diurón)

TYLLANEX® 50 SC
(ia Terbutilazina)

TRIFLUREX® 48 EC
(ia Trifluralina)

Flexibilidad y simplicidad en el control de malezas

► Control de malezas

Entregamos un completo portafolio de soluciones para el control y la protección de tus cultivos contra las malezas. Porque creemos en crecer junto a los agricultores del mundo, hemos desarrollado un set de productos que se adaptan a las necesidades de cada zona agrícola

ADAMA

Con Coagra todos podemos

Especial temporada 2018

GRAN LIQUIDACIÓN DE TEMPORADA HASTA AGOTAR STOCK

600 3 200 200
ferreteria@coagra.cl - www.coagra.com



FELCO
Tijera Poda 8



FELCO
Tijera Poda 32



PFENNINGER
Tijera Cosecha



ARS
Tijera Raleo 310 S Curva



ARS
Tijera Raleo 300 L



ARS
Serrucho fijo UV32E



BAHCO
Serrucho 384 5T



BAHCO
Tijerón P160-75



BAHCO
Tijerón P16-60



FELCO
Tijerón Poda Aluminio 211-60

COAGRA



Prácticamente finalizada la temporada de Uva de Mesa en Chile,

Los volúmenes de exportación son similares a los de la campaña 2016/17

América Ramírez
Jefe Departamento de Información e
Inteligencia de Mercado Decofrut

La temporada 2017/18 de uva de mesa está llegando a su fin, con mejores resultados que la temporada pasada. Las buenas condiciones climáticas que acompañaron la etapa productiva, auguraban que esta temporada de uva de mesa las exportaciones se incrementarían respecto

la campaña anterior (732.456 toneladas). Sin embargo hasta la semana 27, Chile ha enviado 732.526 toneladas, cifra similar a lo exportado durante el 2016/17. Las variedades que encabezan las exportaciones chilenas siguen siendo Red Globe con un 30% de participación, seguida de Crimson Seedless con un 21%, Thompson Seedless con un 19%, Flame Seedless 7% y otras variedades con el 23%. Este último grupo crece

principalmente por las variedades nuevas, las cuales han comenzado a ganar terreno lentamente en los mercados de destino frente a las variedades tradicionales.

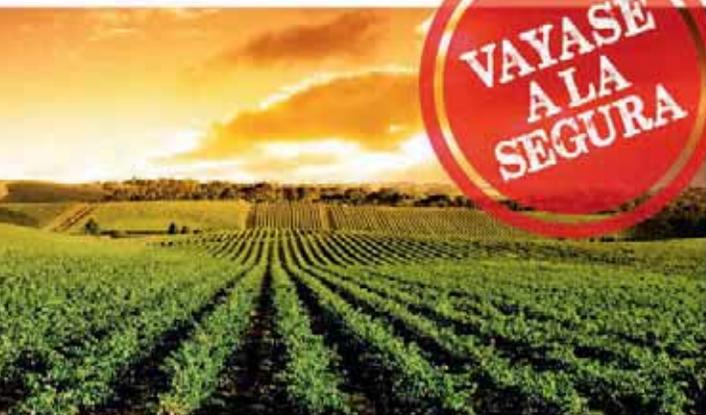
Respecto a la distribución por mercado, esta campaña Estados Unidos continuó siendo el principal destino de la uva chilena, con 326.326 toneladas (45% de los envíos), sin embargo



SUPERAZUFRE

Protege su Campo

Dedicados a la fabricación de productos con base AZUFRE, para uso en la agricultura tradicional, orgánica y biodinámica, atendiendo también a compañías nacionales e internacionales a través de servicios y formulación de diversos productos.



azufre Polvo Super S DP • azufre Mojable Super S WP • azufre Floable Super S FLO • azufre Abono corrector de PH • azufre Ultrafino Puro



NTA
New Tech Agro

Elaborado por New Tech Agro S.A.
Fundo San José del Boldal, Quinahue :: Santa Cruz, VI Región.
Tel. (56.72) 235.4860 / Ventas nacionales (56.9) 9 843646 |
info@nta.cl :: www.nta.cl



es un 2% inferior al volumen alcanzado en el mismo periodo de la temporada anterior. En tanto, Lejano Oriente se mantiene en el segundo lugar de participación, con 188.090 toneladas, las que representan el 26% de los envíos, siendo un 12% superior al volumen alcanzado en el mismo periodo de 2017. En tercer lugar se encuentra Europa, con 128.857 toneladas, que equivalen al 20% de las exportaciones, siendo levemente superior al volumen de 2017 (+0,7%). Más atrás se ubicó Latinoamérica, Canadá y Medio Oriente, con una participación del 8%, 3% y 2% respectivamente.

Para más información, suscriba nuestros reportes semanales de mercado Fruitonline-Pro o nuestros Resúmenes de temporada en www.fruitonline.com o ventas@fruitonline.com ☺

“ Las variedades que encabezan las exportaciones chilenas siguen siendo Red Globe con un 30% de participación, seguida de Crimson Seedless con un 21%, Thompson Seedless con un 19%, Flame,, Seedless 7% y otras variedades con el 23%..



Golpe a las pudriciones

Frontal®

EN ARÁNDANO, CEREZO y VIDES

70 años

Fungicida único de acción frontal para botritis con dos poderosos ingredientes activos.

Su mezcla única y de alta eficacia, de efecto preventivo y curativo, permite un excelente control de botritis y pudriciones en arándano, cerezo y vides.

www.anasac.cl



El nuevo rol que cumple la mujer en la agricultura

La participación de la mujer en diferentes aristas de la sociedad está cambiando y el Agro no ha quedado ajeno. A continuación entrevistamos a 14 mujeres líderes de la agricultura de nuestro país que nos ayudaron a entender el fenómeno y nos describieron la realidad que ellas viven actualmente

Por Constanza Henríquez.



La agenda noticiosa este 2018 fue testigo de cómo irrumpieron en ella las mujeres y su revolución feminista. En Chile y el mundo miles de mujeres han salido a las calles para exigir igualdad de oportunidades y protestar por la vulneración de sus derechos.

Frente a este escenario quisimos saber cuál era la participación de ellas en el rubro agrícola que tradicionalmente ha sido tildado como machista. Por eso entrevistamos, a lo largo de nuestro país, a 14 mujeres líderes del Agro que nos contaron sus apreciaciones y puntos de vista sobre el rol de la mujer en el campo.

LEGADO FAMILIAR

“Desde chica estuve en contacto con el campo. Pertenezco a familia de agricultores por parte de padre y madre. Estudié agronomía y partí ayudando en algunas cosas a mi papá, que es antiguo agricultor de Parral. Hace 15 años comencé con mi propio negocio”, cuenta Marcela Urrutia, agricultora independiente de la zona de Linares que actualmente maneja 120 hectáreas de cultivos anuales.

Al igual que ella, María del Pilar Ureta, llegó a interesarse por este mundo debido a su legado familiar. Oriunda de San Vicente, relata que hace ocho años se hace cargo del campo que anteriormente había trabajado su abuelo, padre y madre. Hoy produce alfalfa, maíz, trigo y ciruelos. La historia de Bárbara Becker, quien lleva más de 33 años al mando de la Agrícola El Pinar de Los Ángeles, es similar: “El asumir las tareas agrícolas, de alguna manera, se debe a la crianza en un mundo agrícola”.

Agrónoma de profesión, Josefina Carvajal lleva más de 30 años en la agricultura. Desempeñó diferentes trabajos a lo largo de Chile (trasladaban mucho a su marido por su trabajo) y de forma paralela empezó a comprar pedazos de tierra. Su padre que era agricultor, y quien le inculcó el amor por la tierra, la ayudaba a administrar

“ Desde chica estuve en contacto con el campo. Pertenezco a familia de agricultores por parte de padre y madre. Estudié agronomía y partí ayudando en algunas cosas a mi papá, que es antiguo agricultor de Parral. Hace 15 años comencé con mi propio negocio ”, cuenta Marcela Urrutia, agricultora independiente de la zona de Linares que actualmente maneja 120 hectáreas de cultivos anuales.

pensando siempre en una inversión futura. Hoy vive de eso: plantaciones de duraznos y viñas en su natal San Felipe.

Sin lugar a dudas que el amor por el campo se traspasa de generación en generación y ha sido el “culpable” de que muchas mujeres lleguen a ser parte de él. Son pocas las que han irrumpido en este mundo de forma independiente, pues casi la mayoría desempeñan labores en este sector porque recibieron una herencia o porque crecieron y fueron educadas en este entorno rural y de amor por la tierra.

Como el caso de Gloria Echeverría, quien es una “novata” del agro. Lleva apenas un poco más de un año en el negocio. “Yo recibí una parcela que era de mi familia. Todos los hombres se habían hecho cargo y ahora quedó en mis manos. No quise arrendarla porque es una manera de que tú le demuestres a tus hijas y a las hijas de otros agricultores que uno puede desempeñarse en ese rubro”, explica. A lo que agrega: “Siempre estuve inmersa en el asunto pero nadie me tomaba en cuenta. Antes eran los puros varones de mi familia los que se dedicaban a la agricultura, ahora eso cambió”.

¿CUÁL ES EL ROL DE LA MUJER EN EL CAMPO?

Para Ximena Torti, gerenta general y directora

de Viña Los Nogales en Curicó, el rol de la mujer en el Agro “es mucho mayor de lo que se habla”.

Lo mismo piensa Carolina Grob, propietaria del fundo La Escuela de Osorno y miembro del primer GGT exclusivo de mujeres del Agro pertenecientes a Colún: “Las mujeres estamos participando en este rubro mucho más de lo que se ve y se piensa”.

Matilde Soto agricultora hace 18 años de la comuna del Carmen relata que hoy en día es cada vez más común ver a mujeres en la agricultura, que por diferentes circunstancias se han debido hacer cargo de sus campos y familias y han sacado adelante sus negocios. “Esto hace 15 años atrás no se veía, era más difícil verlas negociando o comprando insumos. Había una desconfianza generalizada de todos lados solo por el hecho de ser mujer. Hoy, aunque puedes sentir diferencias con los hombres, es común encontrarse con mujeres y no te sientes tan sola, aunque sigue siendo un mundo en su mayoría de hombres”. Ximena explica que las mujeres aportan gran parte de la mano de obra agrícola, ya sea como productora de alimentos, como trabajadora agrícola y también en cargos de mayor responsabilidad. “Aunque el sector agrícola es





Astrid Franco

Barbara Becher

Carolina Grob

Josefina Carvajal

Lorena Muñoz



Carolina Hinrichsen



Gloria Echeverría



Marcela Urrutia



bastante masculino las mujeres hemos ganado cada vez mayores espacios entregando una visión y liderazgo diferente”, cuenta.

Carolina Hinrichsen, propietaria de Agrícola Andes Resources, confirma que en su caso (produce arándanos) la mayoría de la gente que trabaja los campos son mujeres, “me atrevo a decir que es casi un 80%”.

Según relata María del Pilar Orueta, antiguamente la mujer no participaba del trabajo del campo, “el

trabajo agrícola era exclusivamente de hombres”. Sin embargo, ella misma relata que “hoy día la mujer se ha ido metiendo cada vez más en el campo, lo cual es súper bueno porque vemos las cosas desde otra perspectiva”.

Lorena Muñoz, quien lleva cuatro años en Agrícola Las Trancas de Santa Cruz, precisa que “sin duda, el rol de la mujer ha cambiado en estos últimos 10 a 15 años. Antes eran muy pocas las que trabajaban en este rubro y creo que se debe principalmente a dos puntos: una

sociedad machista y que el Agro es considerado un sector sacrificado, donde la fuerza y pasar condiciones extremas muchas veces era solo soportable por el género masculino”.

PERSEVERANTES Y DE BUEN TRATO

Hay ciertas cualidades que a juicio de nuestras entrevistadas son transversales a las mujeres y que ayudan a desempeñar de buena forma las labores agrícolas, ya sea en cargos directivos o de mano de obra.

La perseverancia es algo que pertenece a la esencia de las mujeres según estas mujeres líderes. Gloria Echeverría piensa que “la mujer aprende la virtud de la perseverancia con los hijos porque los hijos no se pueden devolver”. Visión que comparte María Carolina Grob: “Nos caracterizamos por ser perseverantes, rigurosas y organizadas”.

Carolina Hinrichsen encarna esa perseverancia propia de las mujeres. Ella se hizo cargo del campo cuando falleció su marido en el 2009.

“Me tiraron a nadar en una piscina de barro sin flotador. Fue un desafío inmenso porque no conocía el negocio”, cuenta. Sin embargo aceptó y se propuso sacarlo adelante, “como era un bien de mis hijas y mío, dije: lo voy a hacer yo. Pensé que la cosa era más fácil y en realidad no lo fue. Lo importante es que lo logré”.



Luisa María Cordero

Ximena Torreti

María Soledad Ruiz



María del Pilar Ureta



Ximena Torti



Matilda Soto

Otras cualidades que saltan a la luz son: el buen trato con los trabajadores, la minuciosidad (en especial quienes se dedican a la obra de mano), el empuje y la capacidad de organización. Para Ximena Torretti, de Agrícola La Capilla de San Fernando, “las mujeres tienen mejor trato con los trabajadores y trabajadoras y una mayor sensibilidad para percibir y dar solución a los problemas familiares de sus empleados. Eso repercute en una relación empleador-trabajador más humana, provocando un buen ambiente laboral”.

Esta opinión es complementaria con la de María Soledad Ruíz, quien es hace 26 años dueña y administradora del ex fundo San Ignacio: “Las fortalezas que nos permiten contribuir en el mundo agrícola son la sensibilidad y la comunicación, lo que nos ayuda a formar equipos de trabajo cohesionados y tomar firmes decisiones”.

GANANDO TERRENO

Muchas veces en el inconsciente colectivo está instalada la idea de que el Agro es un mundo dominado por hombres donde la cultura machista predomina desde sus orígenes hasta el día de hoy. Cotidianamente se necesita hacer un esfuerzo físico importante, usar la fuerza o soportar las inclemencias del tiempo y es por eso que muchas personas piensan que es el hombre quien encarna y ejerce de mejor forma

las labores en el campo.

Pero este escenario ha ido evolucionando con el tiempo. Varias de nuestras entrevistadas han vivido situaciones donde hombres las han ayudado y acompañado. Luisa María Cordero de la Sociedad Agrícola y Forestal Quillenco Limitada lleva 25 años trabajando en la agricultura y dice que “no hay diferencia de género en el rol que cumpla actualmente”. Y agrega: “Nunca he sentido discriminación en mi actividad”.

Marcela Urrutia tiene su propia mirada: “Tal vez la agricultura fue asunto de hombres en el pasado pero ya no se puede considerar machista. Las mujeres están presentes en distintas áreas del negocio y aportan con su visión un complemento al pensamiento masculino”.

Misma visión que tiene María Carolina Grob, “hoy ya no veo mayores adversidades a la mujer dentro del mundo agrícola, sin embargo en un comienzo se percibían falta de credibilidad y aprensiones a la hora de gestar un proyecto o querer generar cambios en el rubro. Hoy en día esa visión ha cambiado y las mujeres ya estamos dentro del Agro”. De igual forma piensa María Soledad Ruiz “En el rubro en general ganamos nuestro espacio y reconocimiento, lo que nos hace tanto a hombres como mujeres tener prácticamente los mismos roles”.

Sin embargo un grupo minoritario de nuestras entrevistadas piensan lo contrario. “Creo que es totalmente machista, creo que aún les cuesta asumir que al lado hay una mujer, y que muchas veces lo hace mejor que ellos”, dice Matilde Soto. Misma postura tiene Lorena Muñoz, “es machista pero de igual forma como ocurre en otros rubros. En especial cuando te desarrollas y desempeñas en un mundo de hombres donde cuesta validarte, pero se puede lograr”, afirma.

Para algunas de ellas el machismo queda de manifiesto a la hora de hablar de los trabajadores agrícolas. A ellos la mayoría de las veces les cuesta asumir que su jefa es una mujer y por ende obedecerles y encontrarles la razón. “Es un ambiente tremendamente machista sobre todo de parte de los obreros agrícolas, les cuesta mucho aceptar a una jefa mujer. Por lo mismo, hay que instruirse muy bien para ser líder”. Opinión que comparte Gloria Echeverría.

“Chile cambió” como dicen en noticieros y diarios en directa alusión al empoderamiento que actualmente ejercen las mujeres. Sin lugar a dudas, ese cambio también sacudió al Agro, donde el papel de la mujer es cada día más protagonista. Ahora no queda más que esperar que rinda frutos el trabajo y esfuerzo de todas ellas. ☺

Recomendaciones técnicas de Julio

ESPECIE	Objetivo	Producto	Dosis	Observaciones
HORTALIZAS	Desbloqueo de nutrientes	DAGLAS	10-20 L/ha	Vía riego, al transplante y 30 días después.
HORTALIZAS	Enmienda húmica	HUMIC TOTAL	3-5Kg/ha	Vía riego, cada 30 días.
TOMATE INVERNADERO (HORTALIZAS)	Mosquita Blanca	Applaud 40 SC	50 - 100 cc/hL	Aplicar de acuerdo a monitoreo de la plaga al detectar las primeras ninfas móviles y con buen cubrimiento.
TOMATE INVERNADERO (HORTALIZAS)	Mosquita Blanca	Delico 100 EC	75 - 100 cc/hL (1,2 L/ha)	Aplicar al comenzar la actividad del insecto, sobre los estados móviles y huevos.
HORTALIZAS	Nutrición y defensa para raíces	Kendal Nem	10 L/ha	Vía Riego, cada 20-30 días.
HORTALIZAS	Desarrollo y Antiestrés	KENDAL	200-300 cc/100 L	Estimula el desarrollo y protege frente a estrés.
TOMATE INVERNADERO (HORTALIZAS)	Polilla del Tomate, Mosquita Blanca y Trips	Gladiador 450 WP	40 g/hL (mínimo 250 g/ha)	Aplicar, según monitoreo, al detectarse los primeros ejemplares. Para volúmenes de agua mayores de 800 litros por hectárea, respetar la dosis por concentración.
TOMATE INVERNADERO (HORTALIZAS)	Botritis	Altivo 50 WP	1 a 1,2 kg/ha	Aplicar de manera preventiva, al presentarse las condiciones favorables para el desarrollo de la enfermedad.
TOMATE	Mosquita blanca	Mospilan®	45-50 g/100 L de agua	Insecticida altamente sistémico y con acción translaminar. Carencia para Chile en tomate 1 día. Leer etiqueta del producto.
CEBOLLA Y AJO (HORTALIZAS)	Botritis	Bonnus 400 SC	150 cc/hL	Aplicar en estadios críticos, con condiciones favorables para la enfermedad.
CEBOLLA Y AJO (HORTALIZAS)	Mildiú de la cebolla	Impulso 25 SC	0,7 L/ha	Aplicar de manera preventiva al existir condiciones favorables para el desarrollo de la enfermedad y antes de que aparezcan los primeros síntomas.
CEBOLLA	Mildiú	Zampro® DM	0,8-1,0 L/ha	Fungicida con doble efecto, protección y curativo, que además inhibe la esporulación controlando durante todos los estados del ciclo del hongo. Leer etiqueta del producto.
HORTALIZAS	Pulgones	Gladiador 450 WP	100 - 150 g/ha	Aplicar con buen cubrimiento, al aparecer los primeros ejemplares.
	Malezas gramíneas (piojillo)	Aquiles 240 EC	0,8 L/ha	Dosis dependiendo de las malezas presentes. Ver etiqueta. Usar en mezcla con Winspray miscible.
	Enmienda, nutrición y defensa.	ALGASOIL	75-150Kg/ha	Incorporarlo junto a fertilización base.
HORTALIZAS	Bioestimulante y Anti estrés	Algarys	2,0Lt/ha	Es un Bioestimulante elaborado en base al extracto del alga parda <i>Durvillea antarctica</i> , la cual crece únicamente en las costas de Chile. Formulado como suspensión concentrada bajo la alta tecnología Arysta LifeScience.
HORTALIZAS	Bioestimulante	Biotron Plus	2,0 - 3,0 L/ha	Es un fertilizante foliar con efecto vigorizante y anti-estresante en las plantas. Acelera la recuperación de la planta sometidas a situaciones de estrés (ej. hídrico, térmico, etc.).
LECHUGA	Esclerotinia	Impulso 25 SC	720 cc/ha	Aplicar de manera preventiva al existir condiciones favorables para el desarrollo de la enfermedad y antes de que aparezcan los primeros síntomas.

ESPECIE	Objetivo	Producto	Dosis	Observaciones
TOMATE CAMPO INVERNADERO (HORTALIZAS)	Botritis, oídio, alternariosis	Bellis®	60-110 g/100 L de agua	Bellis es una mezcla de boscalid y piraclostrobina, en el que boscalid posee acción sistémica, protectora y curativa. Carencia en Chile para tomate 3 días. Leer etiqueta del producto.
AJO (HORTALIZAS)	Roya	Comet®	0,5-0,75 L/ha	Es un fungicida que actúa por inhibición de la germinación de esporas y que otorga una prolongada persistencia de acción. Leer etiqueta del producto.
POMÁCEAS	Postcosecha Poda (También para carozos, uva de mesa)	Podexal®	Pintura de cortes de poda	Use el producto sobre cortes de poda inmediatamente después de podar. Este producto viene formulado para su uso directo, antes de usar agite el envase. No aplicar si existe riesgo de lluvia 6 horas después de la aplicación. Leer etiqueta del producto.
	Control de malezas invernales (También para uva de mesa, cítricos, paltos)	Herbadox® 45 CS + Terbutilazina 500 SC	3 L/ha + 4 L/ha	Aplicar después de las primeras lluvias para control de malezas anuales. En caso de haber malezas presentes aplicar con Glifosato. Leer etiquetas de los productos.
	Control Escama de San José (Manzanos, Perales, Cerezos)	Delico 100 EC	50 - 70 cc/hL (1,0 - 1,5 L/ha)	Aplicar a salidas de invierno al observar las poblaciones de Escama de San José en estado de gorrita negra. Aplicar asegurándose de mojar bien la madera. Se sugiere mojado de 2.000 a 2.500 L/ha.

DAGLAS



EL RALEADOR primario de Manzanos

DAGLAS es un formulado líquido especial a base de macro-micro nutrientes y trióxido de azufre.

- ✓ Descarga temprana de los huertos, lo que asegura un buen retorno floral
- ✓ Disminución de mano de obra por un excelente funcionamiento
- ✓ Excelente herramienta para formar parte del programa del raleo químico



ESPECIE	Objetivo	Producto	Dosis	Observaciones
CAROZOS	Cáncer Bacterial	AGROCOPPER SP (cerezos, duraznos, nectarines, damascos, ciruelos y almendros)	60 g/hL	Tratamiento Otoño - Invierno: Realizar 3 tratamientos en caída de hojas, receso invernal y yema hinchada con 1.500 lts agua/ha.
	Monilia, Botrytis, Oidio	Vertice 43 SC Captan 80 WP	60-70cc/hL 180 grs / hL	Fungicida sistémico de largo efecto residual y de amplio espectro; con acción protectora y curativa Fungicida sistémico de contacto, con muy buena fitocompatibilidad para el control preventivo de enfermedades.
	Feromona Confusión Sexual Cydia molesta	Isomate OFM	200 - 300 dispositivos / ha	Dispositivos de polietileno flexibles que contienen feromona sintética de Cydia molesta. Se evita la cópula mediante la confusión sexual del macho de la polilla, disminuyendo la ovipostura y bajando el nivel de población de la plaga. Instalar temprano al inicio del primer vuelo. Se recomienda instalar en huertos adultos de más de 4 hectáreas. Solicitar asistencia a zonales de Arysta LifeScience según área geográfica.
	Control de malezas invernales	Herbadox® 45 CS + Oxifluorfen	4 L/ha + 1,5 a 2 L/ha	Aplicar después de las primeras lluvias para control de malezas anuales. En caso de haber malezas presentes aplicar con Glifosato. Leer etiquetas de los productos.
	Cáncer bacteriano	Comet®	30-40 cc/100L agua (0,5 L/ha en árboles en plena producción)	Realizar tratamientos preventivos a inicio de caída de hojas y/o yema hinchda. Máximo dos aplicaciones por temporada. Leer etiqueta del producto.
	Manejo de horas frío (Cerezos)	Dormex®	3 L/100L agua	Aplicar 60 a 55 días antes de la fecha normal de inicio de floración. Se debe asegurar el cubrimiento adecuado de todas las yemas. Se puede causar algún grado de fitotoxicidad al tratar plantas con algún tipo de estrés o con un excesivo mojamiento.
UVA DE MESA Y UVA VINIFERA	Manejo de horas frío y regulación de brotación	Dormex®	5 L/100L agua	Aplicar durante el receso invernal, alrededor de 45 a 30 días antes de la fecha de brotación. Preferir la fecha mas temprana cuando se desee adelantar la brotación. Para uniformar la brotación aplicar 30 días antes de la fecha estimada de la brotación. Pulverizar hacia cargadores y pitones hasta punto de escurrimiento, asegurando un buen cubrimiento. Leer etiqueta del producto.
ARÁNDANOS	Cuaja-Calibre	FRUTALIV	300cc/100L	Aplicación foliar, desde inicio de Floración, cada 7 días.
	Fusicoccum	Comet®	40 - 50 cc/100 L (agua) (0,5 L/ha)	Realizar tratamientos preventivos a caída de hojas y repetir después de poda. Máximo aplicaciones por temporada: 2 . Leer etiqueta del producto.
	Cancrosis	AGROCOPPER SP	60 a 120 g/hL	Aplicar entre caída de hojas, receso invernal y brotación, con una frecuencia de 10 días. Aplicar con un mojamiento de 600 L/ha, según sea el desarrollo del cultivo. Realizar hasta 4 aplicaciones por temporada.
	Adelantar o uniformar brotación	Nexus	1,5 L/hL	Aplicar 30 - 35 días antes de la fecha normal de brotación para uniformar brotación.
	Protección-SAR	BESTCURE	150cc/100L	Aplicar desde floración a cosecha, idealmente previo a condiciones de alta humedad.
	Desarrollo y Antiestrés	KENDAL	1,0 L/ha	Ante condiciones de bajas temperaturas.
	Regulación y uniformidad de brotación	Dormex®	1,5 L/100L agua	Aplicar 30 a 45 días antes de la fecha normal de brotación. Se debe asegurar el cubrimiento adecuado de todas las yemas. Leer etiqueta del producto

ESPECIE	Objetivo	Producto	Dosis	Observaciones
FRUTALES	Malezas gramíneas, ciperáceas y de hoja ancha.	Azote Plus	3,0 - 5,0 L / ha	Herbicida sistémico no selectivo, de baja volatilidad, absorbido activamente por las hojas y raíces, sinergizado con Tiocianato de amonio para el control post emergente de malezas gramíneas, ciperáceas y de hoja ancha.
	Control de Plagas y Enfermedades	Polisul 35	4 - 6 L/hL	Triple acción; Prevención y combate de Hongos, Plagas y Bacterias que se refugian en la corteza de los árboles durante el período invernal.
	Malezas gramíneas y latifoliadas, anuales o perennes	Roundup Ultra Max	1,5 - 3.0 Kg / ha	Herbicida sistémico no selectivo de post emergencia para el control de malezas gramíneas y de hoja ancha. Por su envase no requiere triple lavado, facilita el transporte y el acopio. Producto asociado a BPA y certificaciones de exportación. Gracias a la nueva tecnología Transorb® II, se absorbe hasta tres veces más rápido que otro glifosato genérico, por lo que no es necesario agregar surfactante
	Ballicas resistentes y gramíneas anuales y perennes	Centurion Super	1,2 - 3.0 L / ha	Herbicida sistémico selectivo para el control de malezas gramíneas, anuales y perennes. Malezas anuales: aplicar cuando la maleza está en sus primeros estados de desarrollo (3-4 hojas)
	Enmienda, Nutrición y Defensa (Plantación Frutales H.Persistente)	ALGASOIL G	150-200 g/ hoyo	Aplicar al hoyo de plantación.
	Desarrollo y Antiestrés (Plantación Frutales H.Persistente)	ALGA600 WG	0,25-0,5Kg /ha	Aplicación foliar. Estimula el desarrollo y protege frente a condiciones de estrés.

Priori Xtra

Rendimiento que traspasa generaciones...

 **Priori Xtra®**

syngenta.



DESCÚBRENOS

Descarga Neoreader desde tu móvil en:
<http://get.neoreader.com/>

www.syngenta.cl

 **Afipa** Entregue los envases vacíos con Triple Lavado en los Centros de Acopio.

Para mayor información contacte a nuestro Equipo Técnico o llámenos al 2 29410100

© Marca registrada de Syngenta.

ESPECIE	Objetivo	Producto	Dosis	Observaciones
CITRICOS	Nutrición y defensa	FOSFIMAX 60-40	2-4 Kg/ha	Al follaje. Se puede aplicar junto a DEFENDER ALGAE.
	Desbloqueo de nutrientes	DAGLAS	10-20 L/ha	Incorporar vía riego (fertirrigación).
	Enmienda húmica	HUMIC TOTAL	5 Kg/ha	Vía riego, cada 30 días.
PRADERAS	Tratamiento de Semillas	Proseed 700 WS	500 gr/100 Kg	Control de insectos del suelo (máximo 150 gr/ha)
	Tratamiento de Semillas	Excelto	1-1,5 L/ 100 kg semilla	Insecticida , Gusanos blancos
	Cuncunilla Negra	Karate Zeon	150-200 cc/ha	Aplicar al observar los primeros insectos y mojando hasta la base de las plantas, con un mínimo de 200L de agua/ha
CEREALES	Nutrición y bioestimulación	ALGA600 WG	0,5 Kg/ha	Desde Inicio de macolla (Z21). Junto a fitosanitarios.
RAPS	Nutrición y bioestimulación	DAGLAS	4 L/ha	Aplicar desde inicio del crecimiento del vástago floral. .
	Control de malezas de Hoja Ancha	Butisan® S	2 a 2,5 L/ha	Aplicación de post emergencia temprana (desde cotiledones extendidos a 4 hojas del raps): Se puede mezclar con Hazard a partir de la tercera hoja extendida para optimizar el control de malezas gramíneas. Leer etiqueta del productos.
	Control de malezas gramíneas (desde 3 hojas hasta antes de la emisión de tallo floral)	Hazard+ Dash® HC	0,6 L/ha + 250 cc/100 L agua	Aplicar cuando las malezas tengan entre 3 a 4 hojas. Leer etiquetas de los productos.



BANAGRO

Entendemos y financiamos tu negocio

FINANCIAMIENTO DE CONTRATOS

Trigo, Vino, Uvas, Nueces, Fruta Fresca, Raps, Maíz, Avena, Cebada y otros



BENEFICIOS PARA LA EMPRESA AGROINDUSTRIAL

- No compromete sus flujos de caja
- Herramientas de financiamiento para sus productores

BENEFICIOS PARA EL PRODUCTOR

- Anticipa flujos
- Cubre necesidad de Capital de Trabajo

Financiamiento de Capital de Trabajo

Factoring Nacional e Internacional

Financiamiento de Contratos

Crédito con Garantía

Financiamiento de Maquinaria

Leasing

Crédito con Prenda

600 3 200 200

ESPECIE	Objetivo	Producto	Dosis	Observaciones
TRIGO	Barbecho Químico Gramíneas Resistentes	Centurion Super	1,2 L/ha	En sitios con antecedentes de gramíneas resistentes a glifosato, adicionar Centurión Súper. Aplicar cuando la malezas tengan 3 a 4 hojas.
	Supresión ballica, Supresión cola de zorro, vulpia.	Dual Gold	0,5- 0,6 Lt/ha	Aplicar en post - emergencia temprana del cultivo y en pre emergencia de malezas.
	Roya, Oidio, Septoriosis, Helmintosporiosis, Escaldadura foliar	Artea	0.4-0.5 Lt/ha	Aplicar preferentemente en forma preventiva o al observar los primeros síntomas de las enfermedades (máximo 3% de área foliar atacada).
	Pulgonos	Engeo	50-100 cc/ha	Aplicar, según monitoreo, al aparecer los primeros individuos o de acuerdo a los programas de tratamiento
	Carbón cubierto o hediondo, Carbón volador , Septoria, Roya de la hoja	Real® Top (trigo blanco y candeal)	250 cc/100 kg de semillas	Los efectos fisiológicos AgCelence de Real® Top promueven una rápida y uniforme germinación permitiendo un óptimo establecimiento del cultivo. Adicionalmente otorga a las plantas una mayor tolerancia a distintos tipos de estrés (hídrico, térmico y otros), al mismo tiempo que permiten un mejor aprovechamiento de la fertilización nitrogenada. Leer etiqueta del producto.
TRIGO/ AVENA	Tratamiento de Semillas	Proseed 700 WS	60 gr/100 kg	Control de insectos del suelo..
TRIGO/ CEBADA	Tratamiento de Semillas	Vibrance Integral	200 cc/100 kg semilla	Carbon, Rizoctonia, Fusariosis, Control temprano de Septoriosis, Mancha reticulada de la hoja en cebada y Rincosporiosis. Insecticida Pulgonos.
	Tratamiento de Semillas	Excelto	300 cc/100 kg semilla	Pulgonos

NEBULIZADORES
PULBERIZADORES
BAÑOS QUIMICOS



www.rautop.cl



Representante oficial para Chile de bombas y repuestos COMET

Summit-Agro Chile

Tecnología japonesa para un desarrollo sustentable



Equipo de Summit Agro.

Hace cuatro años la empresa Summit Agro - dedicada a la comercialización agroinsumos de especialidad - decidió ingresar al mercado sudamericano. Es subsidiaria del grupo Sumitomo Corporation, una de las ocho principales compañías de Japón.

Este mes, firmaron un acuerdo comercial con Coagra para potenciar su distribución en Chile y asumieron la representación de la línea foliar de la empresa mexicana INNOVAK. Para conversar de estas novedades y el trabajo que están realizando, conversamos con Felipe Thurn-Valsassina, gerente general de la

compañía.

¿Por qué Summit Agro decide participar en el mercado chileno?

Summit Agro Chile basa su portafolio principalmente en moléculas generadas por la enorme industria japonesa de agroquímicos, productos de especialidad provenientes de todo el mundo y acuerdos exclusivos de comercialización de productos de gran éxito en Chile.

¿Cuáles son las principales oportunidades en cuanto a nutrición vegetal en Chile?

En Summit-Agro vemos que el mercado de la nutrición vegetal y de bioestimulantes tiene la oportunidad de seguir creciendo a una tasa mayor que el mercado de protección vegetal en Chile, pero que esta industria se está renovando con productos con mayor innovación que requiere a personas con conocimientos cada vez más especializados.

¿Cuáles son los aspectos que diferencian a Summit Agro?

Las excelentes relaciones con las empresas químicas japonesas y la enorme red mundial le permiten a las filiales de Summit Agro acceder

cada año a un amplio portafolio de nuevos insumos, tanto en agroquímicos como en fertilizantes de especialidad y semillas.

¿Cuáles son los productos más solicitados por los agricultores chilenos?

Dependiendo de cada región o zona va variando el producto y su demanda, pero se destacan nuestros productos insecticidas/acaricidas como Sanmite®, Milbekbock® y Mimic® que vienen a solucionar la problemática de plagas cuarentenarias chilenas y por ser de calidad y origen japonés.

¿Realizan actividades de fidelización con clientes durante el año?

Si, realizamos varias actividades de fidelización durante todo el año. El 2017 se destacó la actividad que llamamos SEIPRO (palabra origen japonés que significa "Ciencia Profesional"), donde realizamos más de 100 actividades demostrativas con agricultores en todos Chile.

Actualmente, asumieron la representación

de una nueva marca, ¿qué desafíos les implica esto?

Sí, asumimos la representación exclusiva de la línea foliar de la empresa mexicana INNOVAK, con más de 20 años de presencia en Chile. Son productos bioestimulantes con tecnología ECCA CARBOXY como son: ATP-UP®, Selecto® XL y Packhard®, pero también correctores foliares como: Carboxy®-K, Proquelate® y Proborate®. Coagra ha sido un actor importante en el desarrollo histórico y comercialización de esta línea de productos.

Recientemente, realizaron un acuerdo para que Coagra se haga parte de su distribución, ¿qué representa Coagra para ustedes?

Si bien Summit-Agro en Chile es una empresa nueva, con sólo cuatro años en el país, la mayoría de las personas que trabajan tienen mucha experiencia en el rubro. Si a esto le sumamos toda la experiencia de Coagra en la distribución de agro insumos en el territorio nacional, claramente vemos una sinergia y oportunidad de crecimiento para ambas empresas.

¿Qué actividades tienen planeado realizar en conjunto con Coagra para posicionar de mejor forma sus productos en el mercado?

Estamos planificando actividades de capacitación y de difusión de nuestro portafolio para que todo el equipo de Coagra se vaya familiarizando con nuestros productos actuales y nuevos de protección vegetal, nutrición vegetal y bioestimulantes.

¿Qué estrategias piensan desarrollar para continuar posicionándose en el mercado chileno?

Este año estamos lanzando tres productos nuevos patentados de origen japonés que vienen a posicionar a Summit-Agro como una empresa líder en protección vegetal en frutales como uva de mesa y carozos. Los productos que vamos a introducir son: Kenja®, fungicida botriticida de última generación; Starkle®, insecticida sistémico de última generación y Milbeknock®, acaricida de alta eficiencia, pero de muy bajo impacto ambiental por ser de origen natural. ☺



IMPAC
www.impac.cl

**▶ ATOMIZADOR
BIGGER NOGALERO
2000 LITROS**

- Grupo de aire Ø900 mm 2 canales
- Ideal para **nogales y árboles muy altos**
- **Bomba de alta presión bertolini 180 L/min**
- **Comando eléctrico 2 vías** - mando al tractor
- Altura de aplicación de hasta **14 metros**
- Sistema de **compensación de presión**

Impac - Chile
Antonio Escobar Williams #176,
Cerrillos - Santiago.
Tel: +56 22591 7500
impac@impac.cl

Impac - Perú
Carretera Panamericana Sur KM 199.5,
Chincha - Perú.
Tel: +51 56 26 80 44
ventas@impac.com.pe

Coagra:

La fertiirrigación se posiciona en cultivos frutales en formatos solubles y líquidos

Si bien los fertilizantes solubles son los más solicitados por los agricultores chilenos, de a poco se han ido introduciendo los líquidos por una serie de ventajas que presentan. Coagra está desarrollando una estrategia comercial con Quimetal para posicionarlos aún más en el mercado. Conociendo la oferta y ventajas de cada uno, los productores podrán tomar decisiones más informadas de acuerdo a sus requerimientos.

Por María José Urcelay.



Fertilizantes Líquidos Quimetal.

Actualmente, uno de las principales preocupaciones en materia de nutrición vegetal de los agricultores es el de la fertilización. Un tema que resulta crucial para el resultado final de la producción, especialmente,

en el caso de los frutales. Por tal motivo, la industria está en constante búsqueda de innovaciones y productos que permitan un trabajo más eficiente y eficaz.

Es así como se ha invertido en mayor tecnología, especialmente en la incorporación de riego tecnificado, el cual debe ir de la mano de la fertirrigación - fertilización mediante el riego - por todos los beneficios técnicos asociados a este método de nutrición.

“Probablemente el 90% de todos los proyectos nuevos de establecimiento de frutales desde Arica hasta Osorno, contemplan el fertirriego como opción de fertilización”, asegura Rodrigo Millán agente zonal norte y centro de Soquimich Comercial.

Según comenta Dragan Vajovic, gerente de Semillas y Fertilizantes de Coagra, “el



Productos SQM.

aumento de superficie de frutales se ha visto especialmente en la Región del Maule y del Biobío donde en los campos de cultivos, hoy se están plantando arándanos, cerezas y avellanos europeos”.

En este escenario se han posicionado fuertemente los fertilizantes solubles en el mercado, con distintas cualidades. A su vez, han comenzado a permear los fertilizantes líquidos. Coagra cuenta con una amplia paleta



WWW.SALFARENT.CL |

LLEGA FÁCIL A TODOS LOS DESTINOS

Nos movemos contigo

Visita nuestra sucursal
en Temuco



de productos, tanto de fertilizantes solubles como líquidos, para satisfacer las necesidades de los predios.

FERTILIZANTES SOLUBLES

Coagra Fertilizantes trabaja junto a destacadas marcas del mercado que cuentan con variadas ofertas en cuanto a fertilización para fertirrigación:

- Vitra
- SQM
- Anagra
- Quimetal
- Liplata
- Química del Sur
- Compo

En el caso de Soquimich Comercial tienen tres líneas de fertilizantes de acuerdo a su método de aplicación: suelo, foliar y fertirriego. En el caso de este último, la línea es llamada

Ultrasol® y se trata de fertilizantes solubles para ser aplicados en fertirrigación y sistemas de hidroponía. Destacan los siguientes productos:

1. Ultrasol® KPLUS

- Nitrato de Potasio.
- Producto de alta pureza y máxima solubilidad.
- De origen natural y factura nacional.
- Proceso productivo amigable con el medio ambiente.

2. Ultrasol® Etapas

- Mezclas solubles completas y balanceadas.
- Para ser utilizadas en las distintas etapas fenológicas de los cultivos.
- Fertirrigación simple y eficiente.
- Satisface la demanda total de nutrientes de un cultivo, en una etapa determinada.

3. Ultrasol® Especial

- Mezclas diseñadas a pedido.



- Considera características específicas requeridas como capacidad de acidificación del agua y pH.

En el caso de Fertirriego, los productores han



NO LE DÉ MÁS VUELTAS Y AHORRE CON DIESEL COAGRA

¿Cómo bajar los costos de electricidad?*

- Utilizando un equipo generador durante el horario punta
- Prefiriendo lo mejor en combustible: **DIESEL COAGRA** y el mejor almacenamiento: **COAGRA TANK**

* Considerando opción tarifaria BT-4.3 ó A.T-4.3.



600 3 200 200

diesel@coagra.cl - www.coagra.com

DIESEL
COAGRA

ido buscando mejorar la eficiencia en el manejo y la aplicación de fertilizantes. La idea ha sido aplicar exactamente lo que la planta requiere y en el momento en el que exacto, para explotar su potencial productivo. Debido a esa razón, "en los últimos años ha crecido la demanda por el uso de la línea Ultrasol® Especial, con lo cual el productor aplica específicamente lo que su cultivo requiere de manera segura y eficiente, disminuyendo costos asociados de logística, manejo en la caseta de riego y tiempo para efectuar la labor de fertirriego, además de evitar posibles errores en el cumplimiento del programa nutricional al aplicar los fertilizantes", comenta Millán. De acuerdo a Vajovic, esto viene a solucionar el complejo problema de la disolución a la hora de usar productos hidrosolubles que requieren de dosificaciones exactas.

FERTILIZANTES LÍQUIDOS

En países más desarrollados como Estados

Unidos la fertilización líquida se usa en gran escala para frutales y cultivos desde hace más de 20 años. En Chile, su incorporación al mercado ha sido más tímida. Muchos creen que se debe a desconocimiento y a su costo más elevando frente a la fertilización más tradicional.

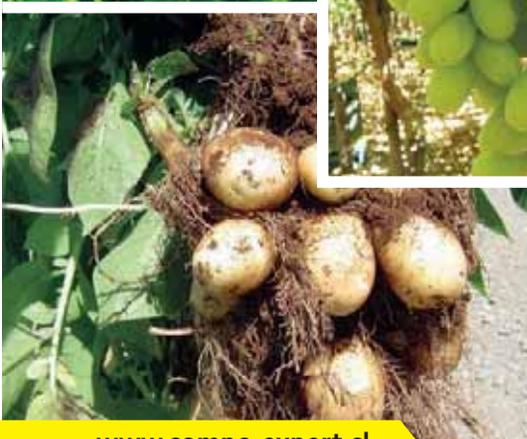
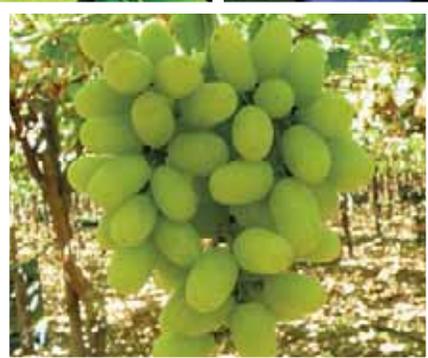
Andrés Sandoval, gerente de Ventas de Quimetal comenta que muchos agricultores suponen que hay que hacer cambios importantes en el sistema de fertirriego para el uso de fertilizantes líquidos, sin embargo "el sistema que usen hoy para inyectar fertilizante al riego se adapta perfectamente al uso de fertilizantes líquidos, la única diferencia es que necesita un estanque donde recibir el fertilizante líquido el cual ya se encuentra en la mayoría de las casetas de riego".

De este modo, la incorporación de riego tecnificado ha motivado a algunos productores

a incursionar en otras alternativas que puedan ser más eficientes. De acuerdo a lo que señala Dragan Vajovic, con los líquidos "ahorras los costos de almacenaje, carga y descarga, traslado a caseta de riego y disolución, son más eficientes y fáciles de aplicar. Además, no existe perdida por robo porque se aplica en el instante en que llega".

Coagra estableció con una alianza comercial con Quimetal a partir de junio, quienes cuenta con una completa oferta de fertilizantes líquidos en Chile, entre los que incluye: nitrógeno, fósforo, potasio, calcio, magnesio, manganeso, cinc, boro, fierro y molibdeno. Estos se pueden entregar puros o en combinaciones ajustadas a los requerimientos de cada agricultor, como una suerte de "traje a la medida".

En Quimetal los productos en formato líquido más solicitados son:



EXPERTS FOR GROWTH

Basfoliar® Mg Premium SL

Nuevo Fertilizante Foliar de alta eficiencia de absorción.

No mancha la fruta ni deja residuos, lo que lo hace seguro y práctico de aplicar en períodos de crecimiento de frutos.

Tiene efecto buffer y es totalmente compatible con Calcio.



Basfoliar® Zn Premium SL

Nuevo Fertilizante Foliar de especialidad, rico en Zinc.

Multicomplejado con aminoácidos, extracto de alga (*Ecklonia maxima*), ácidos carboxílicos, polioles y carbohidratos.

Tiene efecto buffer.



COMPO EXPERT
Expertos en Nutrición Vegetal

- Mezclas NPK (nitrógeno, fósforo y potasio).
- Potasio puro, que es más difícil de disolver en el campo.

Andrés Sandoval comenta que hay tres ventajas de los fertilizantes líquidos en la actualidad:

1. Disminución de las unidades de fertilizantes aplicadas:

- Solución que permite una correcta aplicación.
- En el mediano plazo se traduce en programas más a la medida.

2. Aumentos de rendimiento:

- Una aplicación oportuna de nutrientes en cuanto a cantidad y momento.
- Mejora el desempeño de la planta para una calidad de fruta superior.

3. Reducción de costos directos e indirectos:

- Tales como movimientos de tractor, mano de obra, disolución, inventario almacenado, seguridad y correcta inyección, entre otros.
- Los fertilizantes líquidos alivian de forma significativa la operatoria lo que a mediano plazo reduce considerablemente estos costos.

Uno de los principales temores de los agricultores a la hora de optar por fertilizantes líquidos es el servicio logístico para una entrega oportuna. En esa línea, Quimetal cuenta con despachos mínimos de entrega es de 4.000 litros y una flota importante de camiones con estanques de 16.000 litros segmentados en compartimientos de 4.000 litros. Esto les permite entregar en varios puntos con un mismo camión o realizar grandes despachos. "Todos nuestros camiones son monitoreados con GPS lo que nos permite garantizar una entrega oportuna", asegura Sandoval.

De esta forma, los fertilizantes líquidos se están posicionando en el mercado ofreciendo un servicio eficiente y oportuno para los clientes.

Sin embargo, los hidrosolubles continúan siendo los más solicitados. En la actualidad, son un complemento, muchas veces utilizados unos para ciertos fines específicos u otros. Vajovic asegura que "ambos tienen un potencial para seguir permeando en el mercado dado el aumento de la superficie de frutales que han tenido un crecimiento transversal a lo largo de Chile".

Por lo que la demanda de estos productos va en aumento y, de acuerdo a Sandoval de Quimetal, con los fertilizantes líquidos esperan abarcar el 30% del mercado de fertilizantes en el largo plazo. ☺

Línea

Starter

Óptima Partida

- **Asesoría Técnica.**
- **Fórmulas Especiales.**
- **Soluciones para cada etapa.**
- **Experiencia / Logística / Calidad.**

Directorio de Coagra comparte con productores de Chillán

Con el objetivo de establecer relaciones más fluidas, conocer los desafíos de la zona e informar de los servicios de Coagra, el pasado miércoles 27 de junio se realizó una cena para destacados agricultores de Chillán. En la instancia se establecieron conversaciones sobre las tendencias productivas, de innovación y tecnológicas en el sector con una retroalimentación entre la empresa y los agricultores. En ese marco, se realizó una exposición de Maximiliano Letelier, director ejecutivo de la Corporación Reguemos Chile, quien habló sobre la carretera hídrica y los desafíos en esta materia. Una temática de mucho interés en la Región de Ñuble debido al incremento en la superficie de plantación de frutales.



Robinson Peña, Antonieta Soto y Francisco Rossler.



Max Donoso



Pablo Ossandón y Sergio Garin



Jorge Correa, Magdalena Matte y Patricio Valenzuela.



Katerin Gajardo, Max Donoso, Luis Ortiz, Gozalo Vásquez y José Vejar.



Romualdo Tassara, Max Donoso, Ignacio Lara, Alejandro Trincado, José Miguel Rojas.

Fertilizantes Solubles



VISÍTENOS EN:



Comenzando bien la temporada!!

SIMPLEMENTE SU CAMPO CON COAGRA



¡Simple y fácil! en Coagra encontrará todo en Tractores, Enfardadoras, Segadoras, Rastrillos, Sembradoras, Desmalezadoras, Irrigación, Distribuidores de abono, Arados, Rastras, Perforadores de suelo, Cultivadoras, Grúas Maxi Saco y mucho más.

INVERTIRÁ EN LA VIÑA CUCHA CUCHA

El plan del grupo Angelini para hacer del valle del Itata el nuevo Colchagua

■ La idea es que los productores de uva salten a la elaboración de vinos. Para demostrarles que es posible, están invirtiendo en su propia viña de nicho.

Bastó que hace un par de años Josep Roca, el dueño del famoso y premiado restaurant español El Cellar de Can Roca, lo destacara como uno de los mejores espumantes que había probado, para que en sólo un par de días se agotaran las 800 botellas de Brutall que cada año Lucía Torres produce en el valle del Itata.

Es que esta zona vitivinícola tiene la particularidad de concentrar en sus diez mil hectáreas de viñedos la mayor cantidad de las denominadas cepas patrimoniales: país, cinsault y moscatel de Alejandría, que son cosechadas por 5.500 productores, en su mayoría para venderlas a viñas que las procesan en otras zonas o bien se destinan a la fabricación de pipeño o vino a granel.

Esto ha impedido, más allá del círculo especializado, el reconocimiento de este valle como una de las regiones vitivinícolas más importantes de Chile o "lo más parecido a la Toscana" que hay en el país, como lo han calificado algunos enólogos.

Agregar valor a la industria vitivinícola del Biobío para que sea el motor para el encadenamiento con otras actividades, como el turismo o la gastronomía, es el interés de los municipios de la zona, organismos gubernamentales y también del grupo Angelini.

Hace seis años y a través de Arauco, su brazo forestal, el conglomerado comenzó a ejecutar este proyecto, uno de los más grandes que tienen en materia de valor compartido.

Para ejecutar esta iniciativa en la que el propio Roberto Angelini se ha vinculado, a través de varias visitas, se hicieron asesorar por Carlos Cardoen, artífice del posicionamiento del Valle de Colchagua. Además, en la gestión de organizar a los productores de uva y asesorarlos en el proceso para convertirse en viñateros, Arauco fichó al ex gerente general de la viña Montgras, Patricio Middleton, y Ana María Cumsille que fue la enóloga de

Altair, la bodega premium de Viña San Pedro.

Al limitarse a vender la uva, un productor puede ganar del orden de \$ 300 mil, mientras que comercializando un buen vino esa cifra puede superar los \$ 20 millones. Para convencerlos de que es posible, el grupo predica con el ejemplo. Está a punto de realizar una inversión de US\$ 10,5 millones en su propia viña: Cucha Cucha.

Hace diez años Arauco compró la hacienda del mismo nombre para darle uso forestal. Con la asesoría de Middleton, descubrieron que tenían un activo excepcional, ya que este viñedo tiene las plantas más antiguas del mundo en producción, con más de 250 años. Los 70 centímetros de diámetro de sus troncos dan cuenta de ello.

Esta viña de nicho ofrece cuatro etiquetas que además de país, moscatel y cinsault, incluye Mixtura, una combinación de esta última cepa con cabernet sauvignon, merlot y malbec. "A través de este programa se mejoran las condiciones sociales de la comunidad donde estamos insertos", explica Charles Kimber, gerente comercial y de asuntos corporativos de Arauco.

Van a construir una bodega nueva de 1,6 millones de litros de capacidad y restaurarán la casona colonial para convertirla en centro de eventos que, en una fase posterior, se enlazará con un hotel. En julio esperan llamar a licitación. "La idea es que se instalen tres o cuatro bodegas grandes que le compren uva al resto y en torno a las cuales gire una oferta hotelera, comercial, gastronómica y cultural, aprovechando los atractivos de la zona", comenta Middleton.



Uniformidad.

La razón por la que miles de agricultores deciden cambiar a **Toro FlowControl®**



FlowControl®
Mayor control de flujo
y uniformidad.

